

Любовь Николаевна Трубникова

**В конце 80-х годов — заведующая группой
регистрации коммерческих банков Планово-
экономического управления Госбанка СССР.**

О роли сосисок в банковском деле

Всех учредителей первых коммерческих банков объединяло одно: они были первооткрыватели по духу, настрою и образу действий. Их глаза блестели энтузиазмом первопроходцев. Англичане или французы называли бы их авантюристами, то есть искателями приключений. К сожалению, в русском языке это слово получило негативное значение. Но было ясно, что это очень смелые люди, которые где-то уже заработали кое-какие деньги, возможно, в каких-то кооперативах, и хотели вложить в новый бизнес. Их вдохновляло само слово «банк». У них оно ассоциировалось с Госбанком, огромной финансовой машиной, и вдруг оказалось, что есть возможность самим попробовать создать нечто подобное. Наверное, так же выглядел и Колумб, когда отправился искать новые пути в Индию.

Большинство самых первых инициаторов были далеки от экономики. Запомнился совсем молодой — лет 26 или 27 казах — кооператор из Чимкента. Он ходил в чёрном костюме, хотя на улице в то время стояла 30-градусная жара. Видимо, у него представление о банке ассоциировалось прежде всего со строгим костюмом, белой рубашкой и галстуком. Вроде бы он даже имел цилиндр. Очевидно, позаимствовав его в местном драмтеатре.

Работу над учредительными документами банка мы начинали обычно с того, что просили их авторов сформулировать общую задачу банка, который они собираются создать. Проще говоря, сказать нам, чем, по их мнению, будет заниматься учреждаемый ими банк. Если не считать отдельных учредителей, имевших экономическую подготовку, то большинство представляло себе банк как солидное здание, в подвалах которого лежат мешки денег. Приходилось им объяснять, что

основными функциями банка являются кредитование и расчёты. Есть, конечно, в банке и касса, и наличность, но не они являются главными элементами банковской деятельности. Многие первые учредители не имели никакого понятия о процессе обработки документов, квитанвке авизо. Само слово «авизо» некоторые из них слышали от нас впервые в жизни.

Приходилось объяснять им сам принцип деятельности банков, рассказывать, что банковская система выполняет в экономике функцию, сходную с функцией кровеносной системы в человеческом организме. Мысль о том, что люди, обладающие лишь теми элементарнейшими представлениями о работе банка, которые они получили, общаясь с нами, завтра получают в своё распоряжение деньги и начнут проводить с ними операции, нас в то время особенно не смущала.

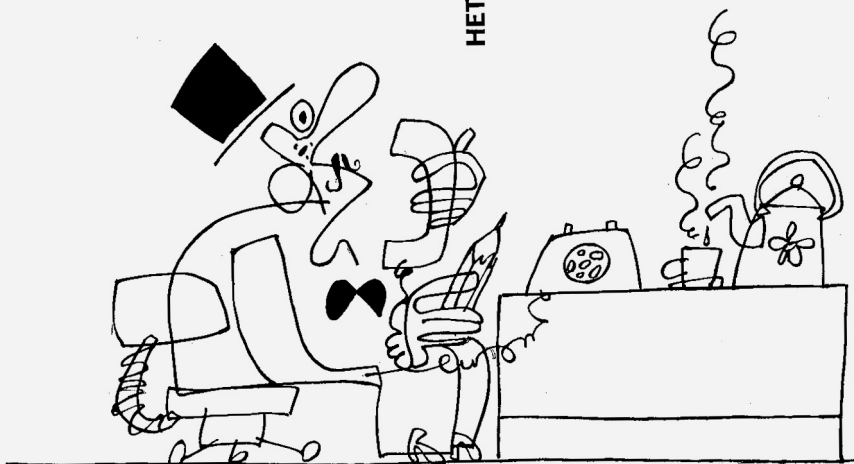
Много вопросов возникало по условиям выдачи кредита. Банки (из банков) постоянно звонили нам, спрашивали, какими способами обеспечивать возврат кредита. Было немало курьёзов. Помню случай, когда один из новых банкиров из глубинки получил от нас совет брать при выдаче кредита какой-нибудь залог. Через какое-то время он приехал в Москву и рассказал, как он этим советом воспользовался. Оказывается, кредит у него просил коммерсант, который решил купить партию сосисок и продать их на местном рынке. Банк выдал ему кредит под залог сосисок, которые коммерсант исправно привёз и свалил в подвалах банка. Сосиски, разумеется, через короткое время испортились, и коммерсант, соответственно, отказался возвращать кредит, резонно указав, что он по вине банка не получил прибыль, на которую рассчитывал.

**Много вопросов возникало
по условиям выдачи кредита.**



ПЕТР НИКОЛАЕВИЧ, КЛИЕНТ ВЗЯЛ КРЕДИТ,
НО ВОЗВРАТИТЬ ЕГО НЕ МОЖЕТ.
ГОВОРIT, ЧТО У НЕГО ТАКИХ ДЕНЕГ

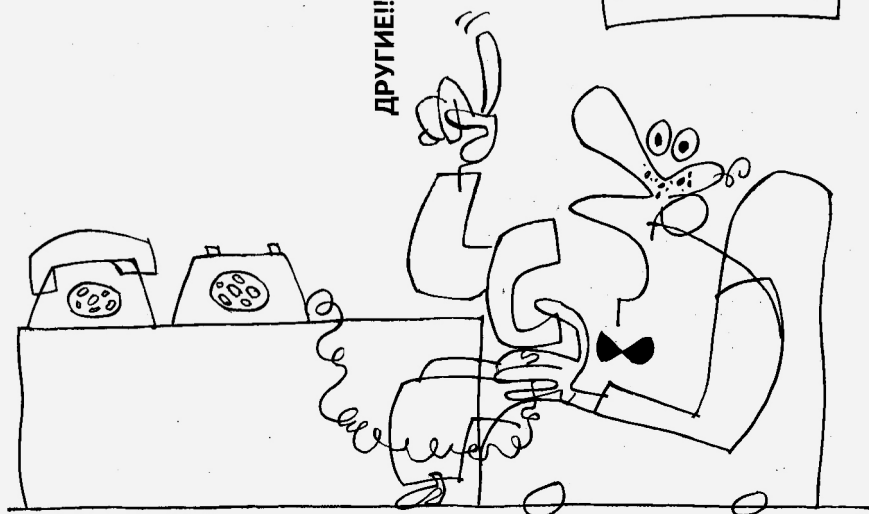
НЕТ!!!



ЕСЛИ У НЕГО ТАКИХ ДЕНЕГ НЕТ —
ПУСТЬ ОТДАЁТ

ДРУГИЕ!!!

ГОСБАНК



Вечный вопрос